



5-6 verkoop bso

Kaai 3
3e graad



Klantvriendelijkheid, commerciële ingesteldheid, creativiteit en een communicatieve houding zijn je niet vreemd in deze [bso-richting](#).

Deze studierichting is volzet. Er is een wachtlijst voorzien.

Typisch voor deze richting

- Je maakt kennis met de kunst van verkopen en etaleren.
- In de basismodule 'retailmedewerker':
 - leer je tijdens de lessen en op stage op praktijkgerichte wijze de taken van een retailmedewerker aan: zelfstandig goederen in ontvangst nemen, verwerken en presenteren in de winkel.
 - maak je kennis met de verkoopadministratie van bestelling tot verkoop.
 - leer je verschillende verkoopwaar kennen, onderling vergelijken, variëteiten onderscheiden,
 - informatie inwinnen over hun gebruik en onderhoud...
 - leer je de presentatie in een winkel of etalage uitvoeren, ontwikkel je presentatieschetsen met behulp van software, ontwerp je allerlei decoratieve elementen, met aandacht voor kleur en stijl.
 - leer je zelfstandig de klant adviseren, verkopen en service verlenen.
 - word je opgeleid tot een zelfstandige, enthousiaste, betrouwbare en stijlvolle verkoper.
- Je leert op een praktische, correcte en efficiënte manier communiceren in het Nederlands, Frans en Engels.
- Je combineert de basismodule met een keuzemodule. Je kan kiezen tussen:
 - Logistiek: leer alles over de taken van een logistiek medewerker (goederen ontvangen, registreren en opslaan in het magazijn, artikelen verzendklaar maken...)
 - Medewerker klantendienst: leer alles over de taken van een callcentermedewerker. Je leert verschillende communicatietechnieken aan, maakt kennis met de organisatie, werkzaamheden en werkprocessen binnen een klantendienst.
- We organiseren in het vijfde en zesde jaar werkplekleren en stages, om je een duidelijk zicht te geven op de echte werksituatie. Naast de wekelijkse stage is er ook een blokstage.



Extra's

- [Laptopproject](#)
- [Stage](#)
- [Activiteiten](#)

Laptopproject in je studierichting

Je eigen schoollaptop gecombineerd met snel internet zorgt voor een krachtige leeromgeving. Zo heeft iedereen dezelfde mogelijkheden, kunnen we snel nieuwe technologieën inzetten en is het gemakkelijker om up-to-date lesmateriaal te voorzien. Thuis kan je vlot verder werken aan wat je op school begonnen bent.

Voor alle leerlingen in alle studierichtingen.

We adviseren een aankoop/huur via de school. Heb je al een recente laptop? Breng die gerust mee!

[Meer info](#)

We zetten in op het contact met het bedrijfsleven door bv. bedrijfsbezoeken of 'Ondernemer voor de klas'. Je ruilt de schoolbanken ook geregeld in voor een werkplek. Daar pas je toe wat je in de klas hebt geleerd en je doet nieuwe ervaringen op.

Je leraren komen op stagebezoek. Ook voor hen voegt dit een extra dimensie aan de lessen toe.

Concreet gaat het over de volgende stages:

- Stage basis 5 bso: 2 weken
- Stage basis 6 bso: 1 dag tijdens de klassieke schoolweek en twee keer 1 week



- Stage keuzemodule 6bso: 3 weken
- Stage 7 bso: anderhalve dag tijdens de klassieke schoolweek en 1 week

De lessentabel bepaalt sterk een richting. Maar een school wordt ook gemaakt door alle activiteiten voor en door leerlingen en leerkrachten. Sommige verplicht, andere vrijwillig. Sommige voor iedereen, andere voor een specifieke doelgroep. Sommige met leerkrachten als dragende kracht, andere met leerlingen als stuwende motor.

Een korte, onvolledige opsomming van de activiteiten: presidium, teambuilding in september, excursies, dag van de jeugdbeweging, bedrijfsbezoeken, Europese uitwisselingen, Bal Surréal, Biz'Art, Zom'Art, bakken, Sinterklaas, Uitwisseling met Zuid-Afrika, European Youth Parliament, olympiades en wedstrijden, sportdag, gedichtendag, woensdagnamiddagactiviteiten, cultuur na schooltijd, voorbereiding ingangsexamen art/tandarts, cultuurreizen, 50-dagen, tweedaagse 6des, ...

Lessentabel

	5	6
godsdiens	2	2
lichamelijke opvoeding	2	2
project algemene vakken	4	4
Engels	3	2
Frans	3	2
zakelijke communicatie Nederlands	2	0
basismodule retail medewerker	11	13
keuzemodule	5	7

Wat erna

Na het vijfde en zesde jaar kan je werken als retailmedewerker in een kleine, middelgrote of grote winkel.

We raden aan om door te stromen naar het zevende specialisatiejaar [Winkelbeheer en etalage](#).

Het volgen van een zevende jaar verhoogt aanzienlijk je kansen op boeiend werk.

Heb je na het bekijken van deze pagina nog vragen? Twijfel niet om ons te [contacteren](#)! Als je zeker bent van je stuk kan je inschrijven.

Vervolgopleidingen

Volg deze richting in



CAMPUS KAAI 3

Burg. Vercruysselaan 17c

Kortrijk

+32 56 36 12 20

kaai@guldensporencollege.be